



**COSMO Commission**  
**auf Basis von Microsoft Dynamics 365**  
**Business Central**



Speziell im Vertrieb erhalten Mitarbeiter oft variable Gehälter, die erfolgsorientiert, auf Basis von Provisionsvereinbarungen berechnet werden. Gleiches gilt für viele Freelancer, Makler, Franchisenehmer oder Vertriebspartner. Hier ist die persönliche Leistung jedes Mitarbeiters für den wirtschaftlichen Erfolg des Unternehmens besonders relevant. Und nirgendwo anders, lässt sich der Zusammenhang zwischen Leistung und Erfolg so gut belegen. Die Verdienstmöglichkeiten sind ein wichtiger Motivationsfaktor. Gute Leistungen sollten daher entsprechend belohnt werden. Dieses persönliche Erfolgserlebnis lässt sich noch steigern - indem Provisionen und Boni zeitnah, fehlerfrei und transparent abgerechnet werden.

Auf der anderen Seite sind Provisionsabrechnungen häufig komplex, denn sie basieren auf vielen Faktoren, um die Nachhaltigkeit des Erfolgs sicherzustellen. Nur wenn Daten und Berechnungsmethoden an einer Stelle - im ERP-System - verwaltet werden, bleibt die Abrechnung für alle Beteiligten nachvollziehbar. Genau das gewährleistet das COSMO Commission auf Basis von Microsoft Dynamics 365 Business Central.

COSMO Commission ist einfach zu administrieren und so flexibel, dass Sie Ihre unternehmensspezifischen Vorgaben bei der Provisionsermittlung kompromisslos umsetzen können.

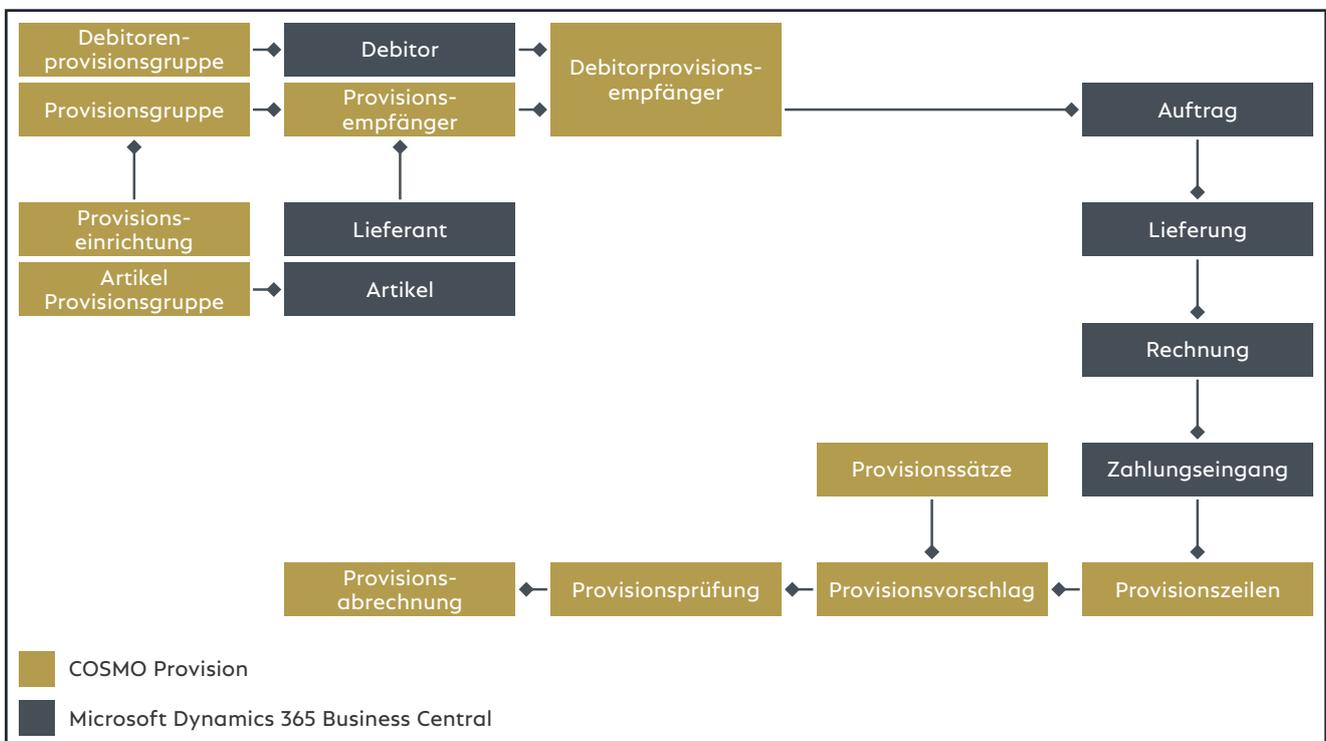


Abb. 1: Prozessabbildung Provision

## Flexible Provisions- und Bonusabrechnung

Grundlage für die Provisions- und Bonusabrechnung sind die täglich erstellten Vertriebsbelege wie Angebote, Aufträge, Lieferscheine oder Rechnungen. **COSMO Commission** nutzt die Belege für die Provisionsermittlung - nach zuvor definierten Regeln und Einstellungen (siehe Abb.2: Provisionsumsätze).

Provisionen und Boni lassen sich auf verschiedener Art und Weise für unterschiedliche Zeiträume berechnen: Das Angebot reicht vom einfachen Prozentsatz je Rechnung bis zur margenbasierten, mehrstufigen Provisionsaufteilung, bei der diverse Einflussfaktoren zu

berücksichtigen sind. Egal, wie Ihre Provisionsabrechnung aufgebaut ist, mit **COSMO Commission** können Sie beliebig viele Provisions- und Bonuspläne einrichten. Provisionen lassen sich beispielsweise auf 80 % des abgerechneten Nettowerts je Monat in Abhängigkeit einer bestimmten Mengenstaffel kalkulieren (siehe Abb.3 Einrichtung).

Ganz gleich, wie Ihre Provisionsmodelle gestaltet sind, mit **COSMO Commission** bleibt der Zeitaufwand für die Abrechnung minimal.

← PROVISIONSSÄTZE

### Provisionssätze

ALLGEMEIN

Verkaufsartenfilter ..... Kein ▾ Artenfilter ..... Kein ▾

Verkaufscodefilter ..... ... Codefilter ..... ...

Provisionsempfängerartfilter ..... Kein ▾ Startdatumsfilter ..... ..

Provisionsempfängercodefilter ..... ... Währungscodefilter ..... ...

Verwalten ↗

VERKAUFS...	VERKAUFSC...	PROVISIO...	PROVISIONS...	ART	CODE	MINDESTME...	PROVISIO...	PROVISION	STARTDAT...	ENDDATUM
Debitor	D00040	Provisionsemp	D00040	Alle Artikel		100.00	Prozent	10.00		
Debitor	D00040	Provisionsemp	D00040	Alle Artikel		200.00	Prozent	20.00		
Debitorenprov	GROSSKUNDE	Provisionsemp	P-0001	Alle Artikel		10,000.00	Prozent	4.50		
Debitorenprov	GROSSKUNDE	Provisionsemp	P-0002	Alle Artikel		10,000.00	Prozent	4.25		
Debitorenprov	GROSSKUNDE	Provisionsemp	P-0003	Alle Artikel		10,000.00	Prozent	4.50		
Debitorenprov	GROSSKUNDE	Provisionsemp	P-0004	Alle Artikel		10,000.00	Prozent	4.75		
Debitorenprov	GROSSKUNDE	Provisiongrup	STANDARD	Artikelprovisio	HARDWARE		Prozent	3.50		
Debitorenprov	GROSSKUNDE	Provisiongrup	STANDARD	Artikelprovisio	MÖBEL		Prozent	3.25		
Debitorenprov	GROSSKUNDE	Provisiongrup	STANDARD	Artikelprovisio	STANDARD		Prozent	3.00		

Abb. 2: Provisionsumsätze

Abb. 3: Einrichtung

## Kombinieren Sie verschiedene Kalkulationsfaktoren

Provisionen können mit Mengen- (Mengeneinheiten) oder Wertstaffeln (Währungen) verknüpft sein. Auf diese Weise lassen sich Provisionen bezogen auf eine Mindestanzahl oder einen Mindestbetrag abrechnen. Über das Provisionsmodul legen Sie fest, welche Buchungen für die Provisionsabrechnung zu verwenden sind. Sie bestimmen, ob die Provision auf Basis der gelieferten Werte gebuchter Lieferungen, Rechnungen oder Zahlungseingängen kalkuliert wird. In letzterem Fall werden die tatsächlichen Zahlungseingänge abzüglich etwaiger Skontoabzüge berücksichtigt. Die zu zahlende Provision kann auch anhand des Artikelpreises ermittelt werden, wobei:

- Erlösschmälerungen (Rechnungsrabatte oder Artikelabschläge) entweder unberücksichtigt bleiben oder
- die Provision entsprechend mindern.

Für international agierende Unternehmen gewinnt die mehrwährungsfähige Provisionsabrechnung zunehmend an Bedeutung. COSMO Commission beherrscht diese Art der Provisionsermittlung und sorgt damit für zusätzliche Flexibilität im internationalen Umfeld.

Das Provisionsmodul kann man für Provisionsermittlung und Bonusberechnung gleichzeitig nutzen, wobei die Kalkulations- und Verwaltungsverfahren sehr ähnlich sind.

## Bei der Provisionsabrechnung ist alles unter Kontrolle

COSMO Commission erstellt zunächst einen Vorschlag für die Provisionsabrechnung und listet das Ergebnis übersichtlich auf. Anschließend können Sie die Werte überprüfen, um gegebenenfalls manuelle Änderungen zu ergänzen. Die Originalbelege bleiben davon unberührt. Bereits gebuchte Belege finden in der Provisionsabrechnung automatisch Berücksichtigung. Zudem kann man die Provision für diese Belege ändern.

Der komplette Ablauf der Provisions- und Bonusabrechnung wird kontinuierlich dokumentiert, womit maximale Transparenz gewährleistet ist. Das Provisionsmodul unterstützt Sie zudem dabei, rückblickend einzelne

Berechnungen Schritt für Schritt zu prüfen, um potenzielle Fehlerquellen zu erkennen.

Die Provisionsabrechnung lässt sich turnusgemäß – zum Beispiel monatlich – oder manuell erstellen. Sämtliche Informationen, die für Revision von Abrechnung und Zahlung erforderlich sind, werden zusammen mit der Provisionsabrechnung bereitgestellt (siehe Abb.4).

Mit COSMO Commission stellen Sie sicher, dass Ihre Mitarbeiter zeitnah und präzise bezahlt werden – ganz egal, wie kompliziert Ihr Provisionsmodell ist oder wie oft Sie es ändern.

← PROVISIONSABRECHNUNG
✎ + 🗑️

### PA-10001 · Paul Riethmeier

Vorgang
Dateianhang anzeigen
Aktionen
Navigate
Weniger Optionen
🕒 ↻

**Allgemein**

Nr. .... PA-10001 ...	Ort ..... Regensburg ▾
Provisionsempfängernr. .... P-0003 ▾	Buchungsdatum ..... 07.03.2018 📅
Name ..... Paul Riethmeier	Belegdatum ..... 07.03.2018 📅
Adresse ..... Brunnenweg 34	Abrechnung von ..... 01.02.2018 📅
Adresse 2 .....	Abrechnung bis ..... 28.02.2018 📅
PLZ Code ..... 94242 ▾	

**Zeilen** | Verwalten | Weitere Optionen

HERKUN...	HERKUN... ID	VERK. AN DEB.-NR.	VERK. AN NAME	ARTIKELNR.	BESCHREIBUNG	BUCHUN...	BELEGDA...	MENGE	EIN
Zahlungseing	103033	43687129	Designstudio Gmunden	766BC-A	CONTOSO Konferenzsystem	15.02.2018	07.02.2018	2	STÜ
Zahlungseing	103033	43687129	Designstudio Gmunden	766BC-B	CONTOSO Bürosystem	15.02.2018	07.02.2018	2	STÜ
Zahlungseing	103035	21233572	Somadis	1968-W	GRENOBLE Whiteboard, rot	19.02.2018	11.02.2018	7	STÜ
Zahlungseing	103035	21233572	Somadis	1972-W	SAPPORO Whiteboard, schw	19.02.2018	11.02.2018	2	STÜ

Abb. 4: Provisionsabrechnung

Berlin • Bielefeld • Bremen • Dresden • Frankfurt • Hamburg • Hannover  
Köln • Leipzig • Magdeburg • Mannheim • München • Münster  
Neumarkt in der Oberpfalz • Nürnberg • Stuttgart • Würzburg

Austria • Chile • China • Columbia • Ecuador • France • Germany • Hungary  
Mexico • Panama • Peru • Romania • Spain • Sweden • Switzerland

[www.cosmoconsult.com](http://www.cosmoconsult.com)