



COSMO Analytics for Power BI

Ihre Enterprise Business Intelligence Lösung für Microsoft Dynamics: anpassungsfähig, skalierbar & zukunftsfit



01 Vorteile

Mit unserer Standardlösung COSMO Analytics for Power BI behalten Sie die Übersicht

In Ihrem ERP-System liegen viele verborgene Datensätze - mit unserer standardisierten Business Intelligence Lösung können wir diese gemeinsam bergen.

Wir schaffen Transparenz und leiten daraus relevante Kennzahlen zur Steuerung Ihres Unternehmens ab. Dies hilft Ihnen, sich auf die wesentlichen Entwicklungen zu konzentrieren und effektive Maßnahmen für eine nachhaltige Geschäftsentwicklung zu setzen. Mit unserer Lösung wickeln Sie Ihre komplette Unternehmenssteuerung in einem einzigen Tool ab.

Die richtigen Daten zum jeweiligen ERP-Prozess

Jedes Team hat eine eigene Verantwortung und steuert nach bestimmten Kriterien. Dies erfordert auch die dazugehörigen Daten und Informationen. COSMO Analytics for Power BI ist daher modular aufgebaut und liefert entsprechende Daten, Kennzahlen und Standardberichte für eine Vielzahl an ERP-Kernprozessen wie Sales, Finance, Purchase, Inventory & Logistics und einige mehr.

Mit COSMO Analytics for Power BI treffen Sie jederzeit die richtigen Entscheidungen.

Entdecken Sie:

- Seite 03 - Modul Sales
- Seite 05 - Modul Inventory & Logistics
- Seite 07 - Modul Purchase
- Seite 09 - Modul Finance
- Seite 11 - Modul Cash
- Seite 12 - Modul Project
- Seite 13 - Modul Production
- Seite 14 - Voraussetzungen

Sie haben spezielle Bedürfnisse?

Kein Problem! Mit Power BI können Sie Anpassungen an den Berichten eigenständig vornehmen und bei Bedarf eigene Berechnungen und Kennzahlen ergänzen. Unsere standardisierte Lösung bietet größtmögliche Flexibilität mit dem Komfort einer professionellen Business Intelligence Lösung, welche einfache Datenmodelle liefert, die auch für Anwender verständlich sind.

Auf Wachstum gepolt?

COSMO Analytics for Power BI basiert auf einer zukunftsfiten Plattformlösung, mit der Sie auch für kommende Jahre bestens gerüstet sind. Wir setzen auf innovative Technologie von Microsoft, damit profitieren Sie stets von Weiterentwicklung, Trends und Innovationen.

So können auch Unternehmensdaten weiterer Systeme integriert und damit eine unternehmensweit einheitliche Sicht auf die Daten sichergestellt werden. Durch diesen „single point of truth“ vermeiden Sie widersprüchliche Aussagen über mehrere Teams oder Abteilungen hinweg. Außerdem maximieren Sie die Zugänglichkeit und optimieren gleichzeitig die Leistung von Abfragen mit intelligentem Workload-Management.

Sie können sich dabei darauf verlassen, dass Ihre Daten durch automatisierte Sicherheits- und Datenschutzfunktionen wie Bedrohungserkennung und permanente Verschlüsselung gesichert sind, um sensible Daten in Echtzeit zu schützen.

Profitieren Sie von unserem Branchen & ERP Know-How

Aus unzähligen Kundenprojekten haben wir die häufigsten Anforderungen herausdestilliert und in unsere Standardlösung überführt. So profitieren auch Sie von den am häufigsten genutzten Kennzahlen und Attributen. Mit unserer Plug & Play Lösung können Sie schon morgen los starten und bisher verborgene Erkenntnisse gewinnen.

Automatisieren Sie Ihr Berichtswesen

Sind Sie es leid, Ihre Mitarbeiter mit mühevoller, manueller Datenaufbereitung zu beschäftigen?

Daten filtern, downloaden, in Excel importieren, bereinigen und zu verformeln ist zeitaufwändig. Dies führt häufig dazu, dass Mitarbeiter nicht mehr ausreichend Zeit für Ihre eigentliche Tätigkeit haben

Vom Frust der Mitarbeiter abgesehen, bleiben dadurch häufig essentielle Aufgaben, um das Kerngeschäft voranzubringen, liegen.

Mit unserer Lösung automatisieren Sie Ihr Berichtswesen und schaffen damit mehr Zeit für das Wesentliche.

Jederzeit und überall up-to-date

Mit der Power BI App haben Sie die wichtigsten Kennzahlen stets im Blick.

Durch die Nutzung von Alerts und Push-Notifications übersehen Sie keine (Fehl-) Entwicklung wichtiger Kennzahlen und können daher sofort reagieren und wesentlich schneller zu einer positiven Geschäftsentwicklung beitragen.

Wir revolutionieren die Art und Weise, wie Unternehmen ihr Geschäft digital transformieren

Daten sind in der heutigen Zeit unerlässlich. Sei es, um schlichtweg Transparenz in Ihrem Unternehmen zu schaffen oder mithilfe künstlicher Intelligenz komplexe Optimierungsaufgaben zu lösen. Durch die Analyse von Logdateien können Sie auch Ihre Geschäftsprozesse optimieren und dadurch Zeit und bares Geld sparen.

Ein Beispiel kann sein, den Ausschuss in der Fertigung durch die Optimierung von Produktionsprozessen zu reduzieren.

Die Datengrundlage, die Sie mit COSMO Analytics for Power BI schaffen, ist Ihre Grundlage für die einfache Steuerung zukünftiger Herausforderungen.



Ihr Mehrwert

- Ready-to-use Business Intelligence für Ihr ERP-System
- Keine Kenntnisse der ERP-Datenstruktur oder -Modellierung vorausgesetzt
- Voller Fokus auf Analyse, Ableitung und Umsetzung von Entscheidungen & Maßnahmen

02 Modul Sales

Mit dem Modul Sales zur intelligenten Vertriebssteuerung

Die Basis für Ihre Vertriebsstrategie

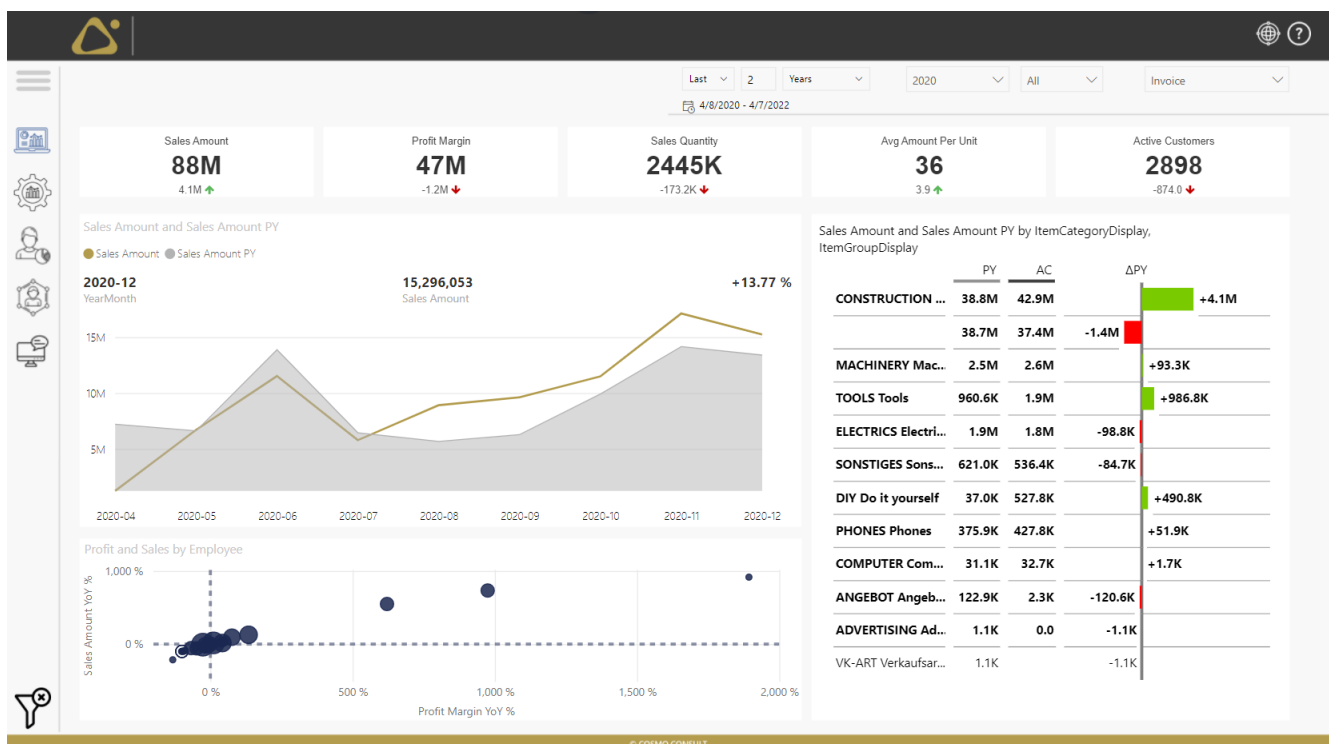
Sie sind dabei Ihre Vertriebsstrategie zu überdenken? Welche Märkte und Kundensegmente sind zukünftig relevant? Wie werden neue Absatzkanäle angenommen? Welches Produkt- oder Kundensegment liefert die besten Margen? Wie viele Neukunden haben Sie im letzten Jahr gewonnen?

Mit unserem sofort einsetzbaren Sales Reporting lassen sich diese Fragen ad hoc beantworten.

Die Entwicklung der Umsätze und Auftragseingänge im Blick zu behalten, ist entscheidend für Ihren zukünftigen Geschäftserfolg. Schwächelnde Märkte, Absatzkanäle und Kunden frühzeitig zu erkennen, ist ebenso entscheidend wie aufblühende Geschäftsfelder weiter zu stärken.

Optimieren Sie den Einsatz Ihrer Vertriebsressourcen, indem Sie Chancen und Risiken schneller erkennen. Motivieren Sie Ihr Team zu Höchstleistungen durch Förderung eines gesunden Wettbewerbsdenkens sowie enges Monitoren der Vertriebsziele.

Durch die aktive Veränderung Ihres Produkt- oder Vertriebskanal-Mixes lassen sich Ihre Margen geschickt optimieren.



Vorgefertigte Reports nutzen

Nutzen Sie Standardberichte mit individuellen Filtermöglichkeiten, um die wichtigsten Informationen wie:

- Auftragseingangsentwicklung
- Umsatz- und Deckungsbeitragsentwicklung
- Preis- und Mengenentwicklung
- Top- / Flop Kunden, Artikel, Märkte
- Umsatzentwicklung nach Mitarbeiter
- und viele weitere Kennzahlen

zu erhalten.

oder Kennzahlen & Attribute individuell kombinieren

Kombinieren Sie jegliche Kennzahlen wie Mengen, Umsätze, Rabatte, Deckungsbeitrag, Preis und mehr mit Attributen wie Geschäftseinheit, Kunde, Artikel, Finanzdimension oder einer Vielzahl an Zeitinformationen und erstellen Sie Ihre individuelle Sicht.

Sie entscheiden, ob Sie eine aggregierte Kennzahl oder die einzelne Transaktion analysieren möchten.



5
Facts

- ✓ Sales Orders
- ✓ Sales Shipment
- ✓ Sales Invoice
- ✓ Sales Cr. Memos
- ✓ Exchange Rates



30
Dimensionen

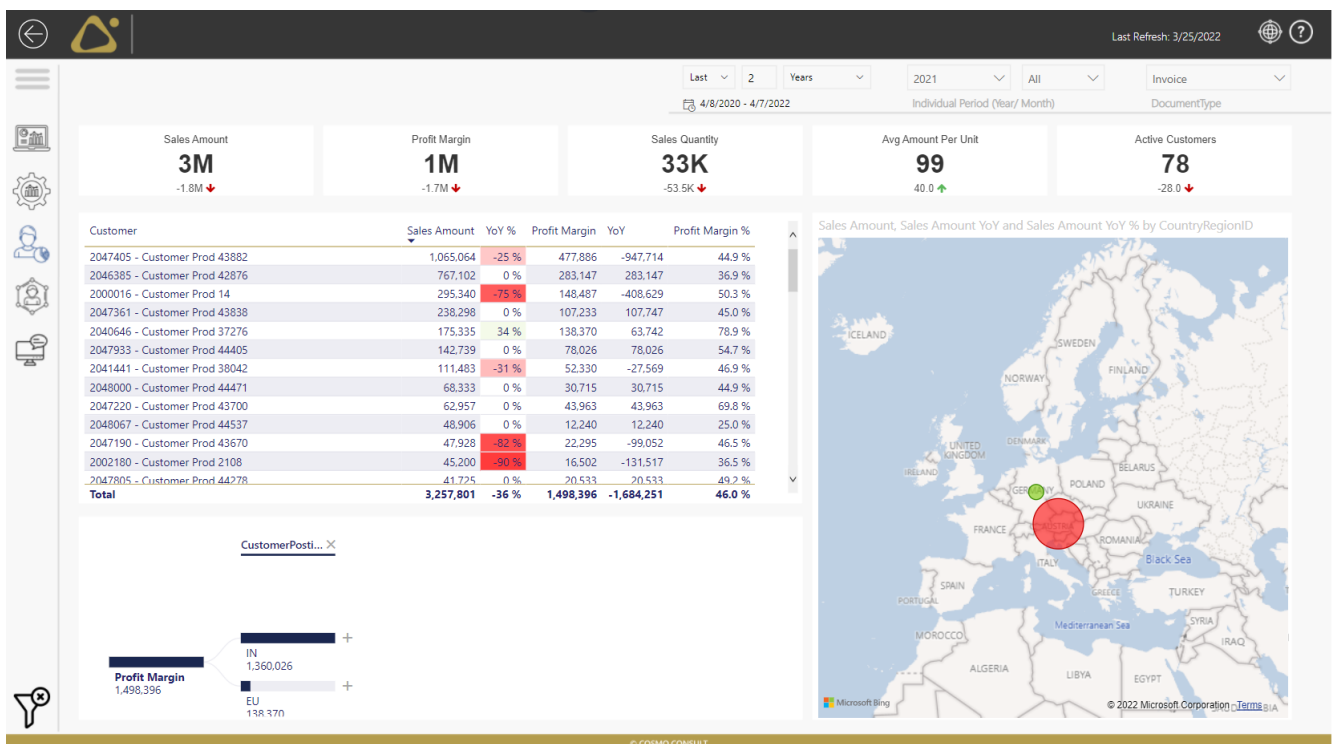
- ✓ Calendar (Time)
- ✓ Order Customer
- ✓ Invoice Customer
- ✓ Item / Resource
- ✓ Financial Dimensions
- ... viele weitere



75+
Kennzahlen

- ✓ Quantities (Order, Shipment, Invoice)
- ✓ Sales Amounts (Order, Shipment, Invoice)
- ✓ Profit Margins (%)
- ✓ Cost Amounts
- ✓ Discounts
- ... viele weitere

Exemplarisch - basierend auf dem Quellsystem Business Central



03 Modul Inventory & Logistics

Volle Lager - aber bevorraten Sie die richtigen Artikel?

Mit COSMO Analytics for Power BI behalten Sie den Überblick über Ihre Bestände und optimieren die Effizienz Ihrer Lagerhaltung auf Basis der wichtigsten Lagerkennzahlen.

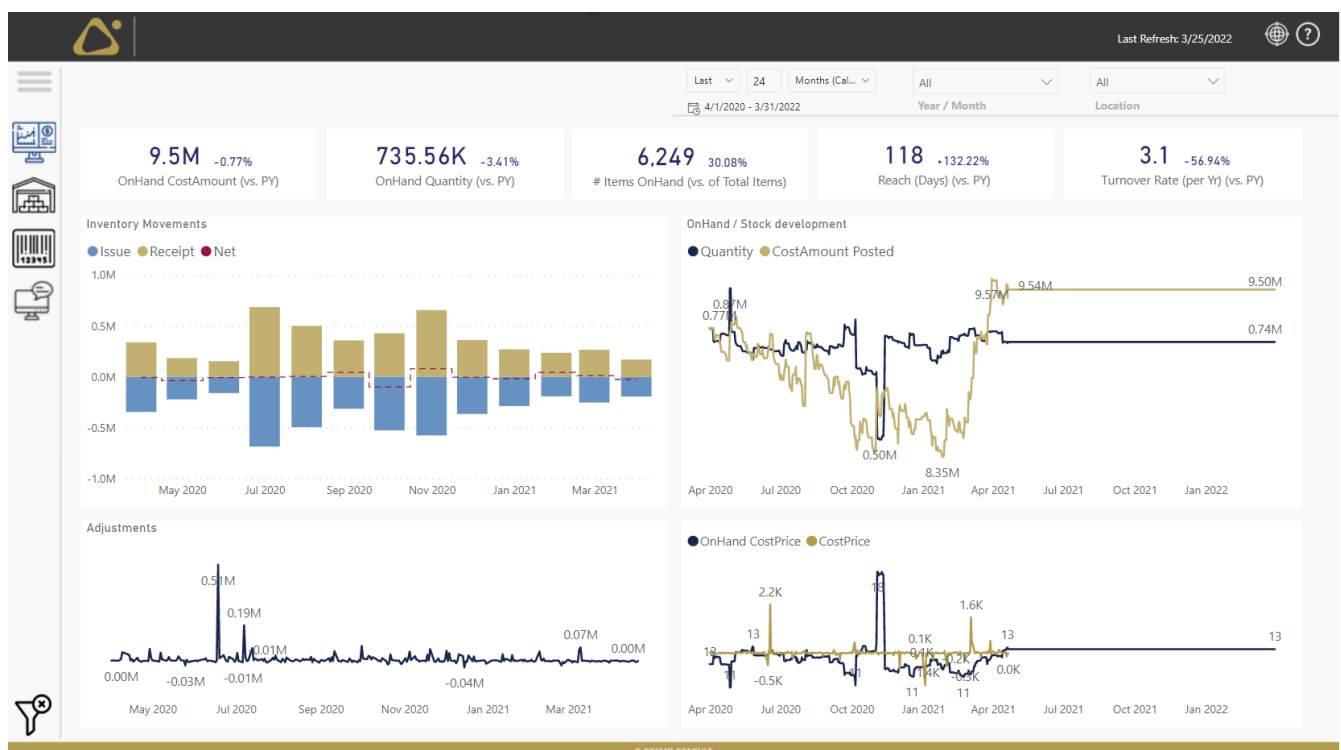
Sind Sie von Rohstoffmangel oder einer instabilen Supply Chain betroffen? Wie lange sind Sie noch lieferfähig? Berücksichtigen Sie zukünftige Engpässe bereits frühzeitig in Ihrer Beschaffungs- oder Produktionsplanung und sichern Sie dadurch Ihre Liefertreue gegenüber Kunden.

Behalten Sie den Überblick über Ihr gebundenes Kapital

Identifizieren Sie Ladenhüter und optimieren Sie Ihre Lagerbestände – diese binden wertvolles Kapital. Wenn Sie frühzeitig gegensteuern, können Sie erforderliche Abwertungen vermeiden.

Sind dringend benötigte Produkte nicht lieferbar, gibt es möglicherweise noch Restbestände in Außenlagern die kurzfristig umgelagert werden können.

Mit dem COSMO Analytics for Power BI Inventory Modul unterstützen Sie Ihre operative Planung und verfügen über eine ideale Grundlage, Ihre Logistikstrategie zu gestalten.



Vorgefertigte Reports nutzen

Nutzen Sie Standardberichte mit individuellen Filtermöglichkeiten, um die wichtigsten Informationen wie:

- Zu- & Abgänge sowie Umlagerungen
- Lagerbewertung
- Auf- / Abwertungen
- Reichweite
- Lagerumschlag
- und viele weitere Kennzahlen

zu erhalten.

oder Kennzahlen & Attribute individuell kombinieren

Kombinieren Sie jegliche Kennzahlen wie Bestand, Wert, Lagerdauer, Preis und mehr mit Attributen wie Lagerort, Artikel, Einheiten oder einer Vielzahl an Zeitinformationen und erstellen Sie Ihre individuelle Sicht.

Sie entscheiden, ob Sie eine aggregierte Kennzahl oder die einzelne Transaktion analysieren möchten.



2
Facts

- ✓ Item Ledger Entries
- ✓ Exchange Rates



24
Dimensionen

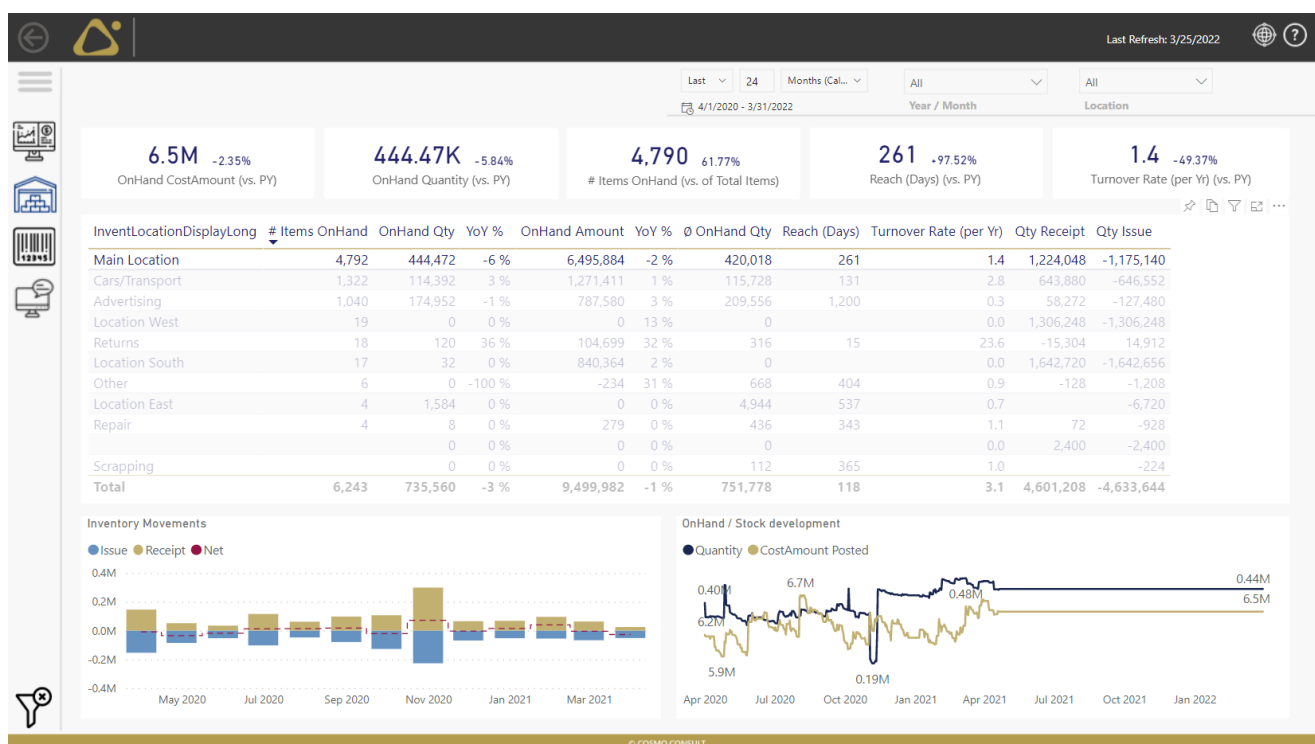
- ✓ Calendar (Time)
- ✓ Invent Location
- ✓ Item / Category / Group
- ✓ Financial Dimensions
- ✓ Customer
- ✓ Vendor
- ... viele weitere



60+
Kennzahlen

- ✓ Transaction Quantity (Issue, Receipt, Transfer)
- ✓ Transaction Amounts
- ✓ OnHand Quantity, -Cost Price, -Cost Amount
- ✓ Ø On Hand Quantity
- ✓ Reach (%)
- ✓ Inventory Turnover
- ... viele weitere

Exemplarisch - basierend auf dem Quellsystem Business Central



04 Modul Purchase

Mehr Erfolg durch Transparenz im Beschaffungswesen

Im Einkauf und Beschaffungswesen sind häufig besonders wirksame Einsparungen und Optimierungen durch den Einsatz von Business Intelligence möglich.

COSMO Analytics for Power BI schafft Transparenz über Einkaufsmengen und -konditionen, Preise, Lieferantenbeziehungen und mehr und unterstützt Sie dabei in Ihrer Beschaffungsplanung.

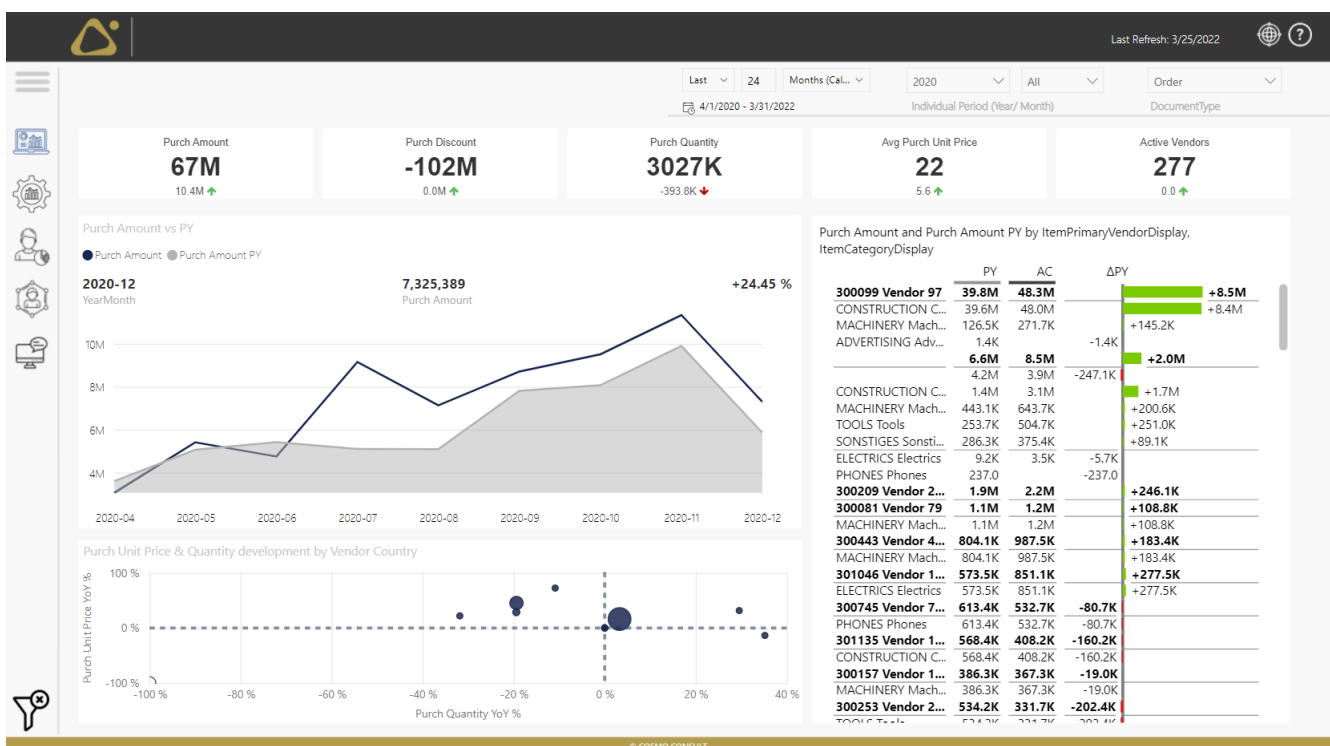
Ist diese Transparenz nicht ausreichend gegeben, werden wichtige Einkaufsentscheidungen häufig auf Basis subjektiver Einschätzungen getroffen. Das bedeutet häufig, nicht zu den besten Konditionen einzukaufen.

Die Bedeutung des strategischen Einkaufs nimmt zu

Um in wettbewerbsintensiven Märkten Kostenersparnisse bei der Beschaffung von Roh- und Betriebsstoffen realisieren zu können, setzen Unternehmen zusehends auf ein strategisches Einkaufsmanagement.

Komplexe Lieferketten und Beschaffungsverfahren wie just-in-time stellen Einkaufsabteilungen vor unterschiedliche Herausforderungen.

Eine holistische Bewertung von Lieferanten, von Zuverlässigkeits- bis zu Qualitätskriterien, ist ebenso essenziell wie ein entsprechendes Risikomanagement.



Vorgefertigte Reports nutzen

Nutzen Sie Standardberichte mit individuellen Filtermöglichkeiten, um die wichtigsten Informationen wie:

- Beschaffungsvolumen
- Preis- und Ausgabenentwicklung
- lukrierte Rabatte
- Lieferzeiten
- Offene Bestellungen & Obligos
- Lieferanten, Artikel, Märkte
- und weitere

zu erhalten.

oder Kennzahlen & Attribute individuell kombinieren

Kombinieren Sie jegliche Kennzahlen wie Mengen, Preise, Rabatte und mehr mit Attributen wie Geschäftseinheit, Lieferanten, Artikel, Lagerstandort oder einer Vielzahl an Zeitinformationen und erstellen Sie Ihre individuelle Sicht.

Sie entscheiden, ob Sie eine aggregierte Kennzahl oder die einzelne Transaktion analysieren möchten.



5
Facts

- ✓ Purchase Orders (incl. Archived)
- ✓ Purchase Receipts
- ✓ Purchase Invoices
- ✓ Purchase Memos
- ✓ Exchange Rates



28
Dimensionen

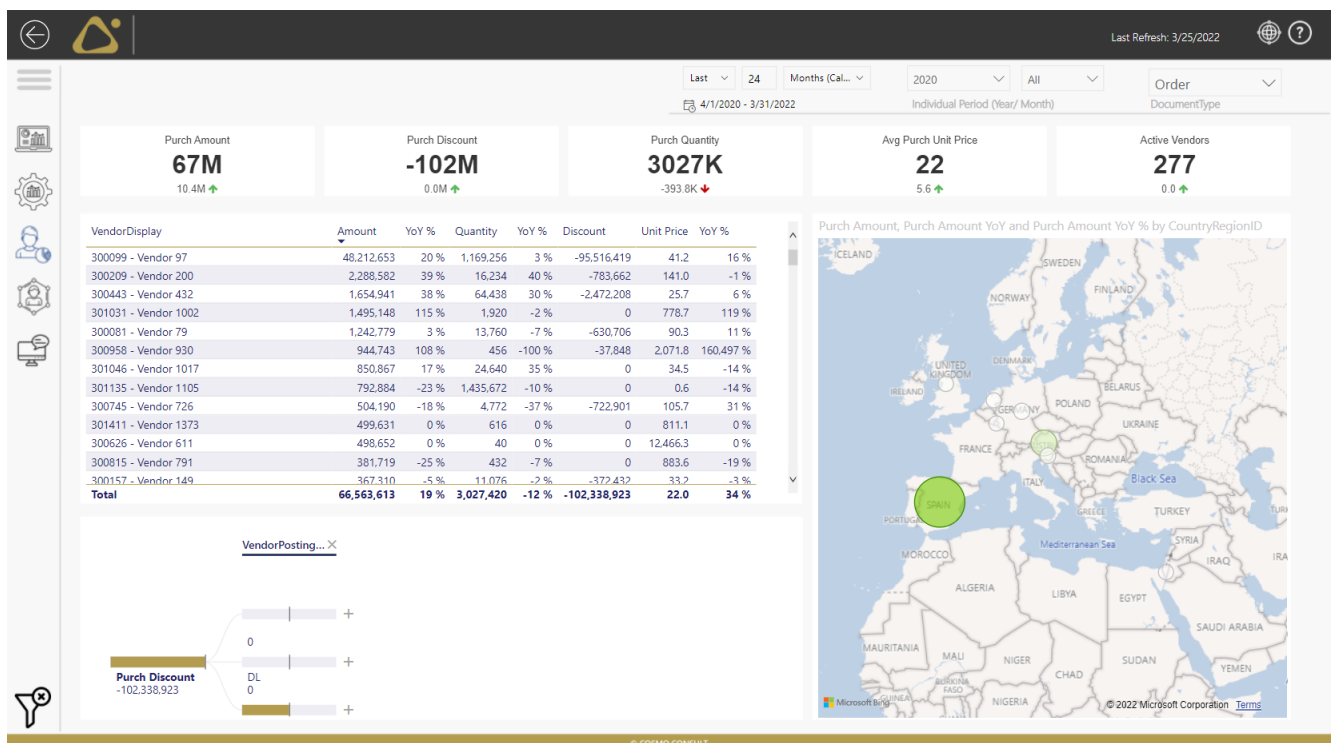
- ✓ Calendar (Time)
- ✓ Vendor
- ✓ Item / resource
- ✓ Financial Dimensions
- ✓ Order / Invoice / Receipt
- ✓ Payment Method / Terms
- ... viele weitere



60+
Kennzahlen

- ✓ Quantities (Order, Receipt, Invoice)
- ✓ Purchase Amounts (Order, Receipt, Invoice)
- ✓ Discounts
- ✓ Ø Price per Unit
- ✓ Cost Amounts
- ✓ Weight
- ... viele weitere

Exemplarisch - basierend auf dem Quellsystem Business Central



05 Modul Finance

Risiken minimieren, Profitabilität steigern - mehr Erfolg durch ein standardisiertes Finanzberichtswesen

Die manuelle Aufbereitung von Finanzberichten ist zeitintensiv

Häufig verbringen Controller mehr Zeit mit der Aufbereitung von Daten und Berichten als mit der eigentlichen Analyse von Berichten und Kennzahlen. Eben dies ist jedoch entscheidend für die Steuerung des Unternehmens.

COSMO Analytics for Power BI liefert völlig automatisiert verlässliche Finanzberichte und schafft so mehr Zeit, sich mit Soll-Ist Vergleichen sowie der Ableitung von Entscheidungsgrundlagen und Maßnahmen zu befassen.

Ein umfangreiches Finanz-Reporting gehört zu den Grundlagen einer jeden Unternehmenssteuerung. Denn hier laufen schließlich die Buchungen aller Bereiche in eine integrierte Unternehmenssicht zusammen.

Im Finanzberichtswesen wird auch ersichtlich, wenn zwar ordentliche Gewinne erzielt werden, aber die liquiden Mittel langsam ausgehen. Hier muss frühzeitig gegengesteuert werden, sonst droht die Zahlungsunfähigkeit.

Bilanz, Gewinn- und Verlustrechnung oder Cash-Flow Rechnung - setzen Sie bei der Finanzberichterstattung auf standardisierte Berechnungen und aussagekräftige Dashboards, um Aufwand zu reduzieren und andererseits Ihre Unternehmensziele und Kennzahlen jederzeit im Blick zu haben.

 April 2020 Current YTD QTD HGB_GKV All Last Refresh: 3/25/2022						
720.3K +365.39% Net income (vs. PY) EBIT Margin 15.7 % EBITDA Margin 33.6 % Gross Profit 53.1 %						
Level1	Actual	YoY	YoY %	Budget	vs Budget	vs Budget %
Umsatzerlöse	4,845,950	-5,346,482	-52.5 %	4,845,950	0.0 %	0.0 %
sonstige betriebliche Erträge	24,411	-2,800	-10.3 %	24,411	0.0 %	0.0 %
Operative Erlöse	4,870,360	-5,349,282	-52.3 %	4,870,360	0.0 %	0.0 %
Materialaufwand	-2,298,182	2,723,909	-54.2 %	-2,298,182	0.0 %	0.0 %
Aufwendungen für Roh-, Hilfs- und Betriebsstoffe und für bezogene Waren	-2,114,600	2,626,880	-55.4 %	-2,114,600	0.0 %	0.0 %
Aufwendungen für bezogene Leistungen	-183,582	97,029	-34.6 %	-183,582	0.0 %	0.0 %
Personalaufwand	-943,550	2,678,741	-74.0 %	-943,550	0.0 %	0.0 %
Löhne und Gehälter	-673,639	2,090,733	-75.6 %	-673,639	0.0 %	0.0 %
soziale Abgaben und Aufwendungen für Altersversorgung und für Unterstützung	-269,911	588,008	-68.5 %	-269,911	0.0 %	0.0 %
EBITDA	1,628,629	53,368	3.4 %	1,628,629	0.0 %	0.0 %
sonstige betriebliche Aufwendungen	-867,955	514,205	-37.2 %	-867,955	0.0 %	0.0 %
Operative Aufwendungen	-4,109,687	5,916,855	-59.0 %	-4,109,687	0.0 %	0.0 %
EBIT	760,674	567,573	293.9 %	760,674	0.0 %	0.0 %
sonstige Zinsen und ähnliche Erträge	22	-182	-89.1 %	22	0.0 %	0.0 %
Zinsen und ähnliche Aufwendungen	-1,992	-640	47.4 %	-1,992	0.0 %	0.0 %
Finanzergebnis	758,704	566,751	295.3 %	758,704	0.0 %	0.0 %
Steuern vom Einkommen und vom Ertrag	-38,406	-1,225	3.3 %	-38,406	0.0 %	0.0 %
Ergebnis nach Steuern	720,298	565,526	365.4 %	720,298	0.0 %	0.0 %
Jahresüberschuß / Jahresfehlbetrag	720,298	565,526	365.4 %	720,298	0.0 %	0.0 %

Vorgefertigte Reports nutzen

Nutzen Sie Standardberichte mit individuellen Filtermöglichkeiten, um die wichtigsten Informationen wie:

- Gewinn- und Verlustrechnung
- Cashflow
- Bilanz
- Soll-Ist Vergleiche
- Fixkosten
- Mindestumsatz
- und viele weitere Kennzahlen

zu erhalten.

oder Kennzahlen & Attribute individuell kombinieren

Kennzahlen wie Jahresüberschuss, RoI, Verschuldungsgrad, Cashflow und mehr können auf Geschäftseinheit (Mandant) oder die Zeitachse hinuntergebrochen werden.

COSMO Analytics for Power BI sorgt dafür, dass Sie jederzeit gezielt und fundiert Entscheidungen treffen können.



3
Facts

- ✓ Ledger Entries
- ✓ Budget Entries
- ✓ Exchange Rates



27
Dimensionen

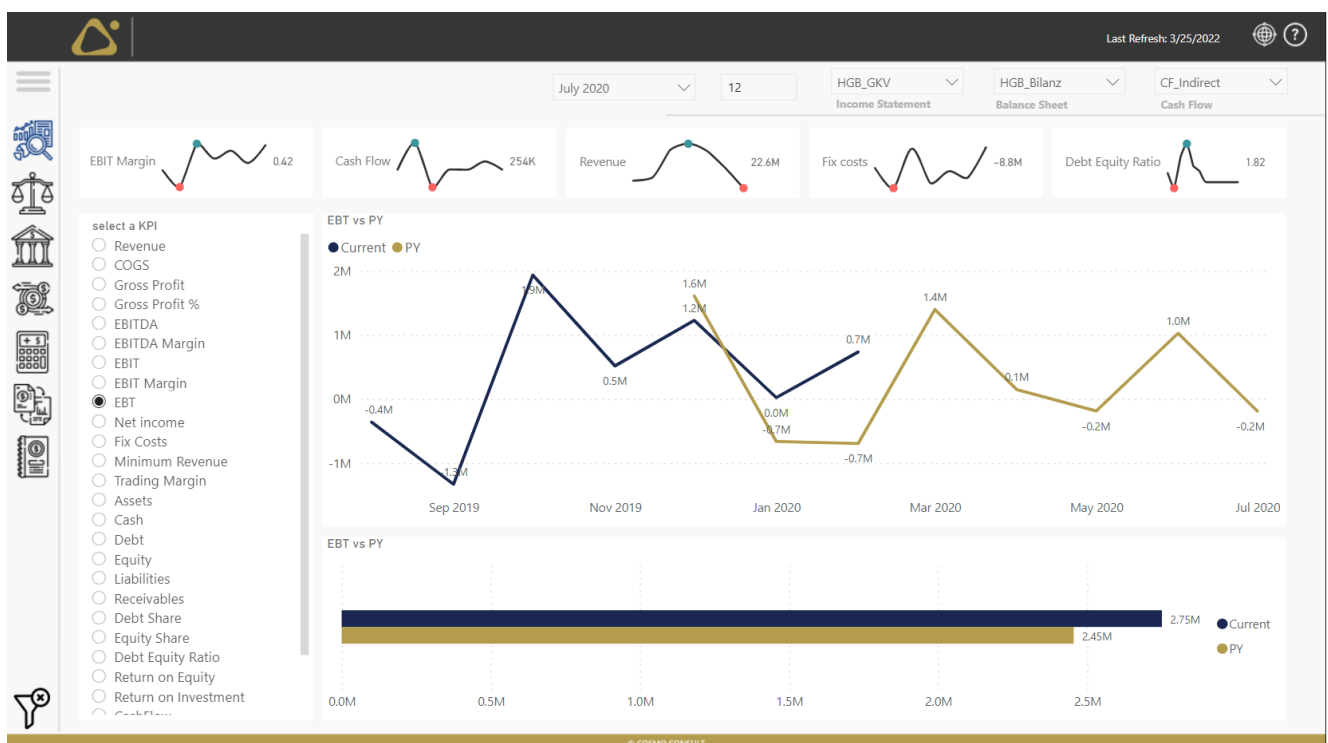
- ✓ Calendar (Time)
- ✓ Ledger Account
- ✓ Financial Dimension
- ✓ Balance Sheet
- ✓ Income Statement
- ✓ Cash Flow
- ✓ Currencies
- ... viele weitere



75+
Kennzahlen

- ✓ Finance Amount (Credit, Debit)
- ✓ Income Statement KPI (Revenue, COGS, Gross Profit, EBITDA, EBIT..)
- ✓ Balance Sheet KPI (Assets, Liabilities, Receivables, Cash..)
- ... viele weitere

Exemplarisch - basierend auf dem Quellsystem Business Central



05 Modul Cash

Liquidität optimieren durch geschicktes Forderungsmanagement

Offene Forderungen gegenüber Kunden spielen eine wesentliche Rolle bei der Optimierung des Cashflow. Verspätete Zahlungseingänge können diesen erheblich belasten – insbesondere dann, wenn für Materialien oder Subunternehmer in Vorleistung getreten werden muss.

Grund genug, diese stets im Blick zu behalten und bei Bedarf kurzfristig reagieren zu können. So können Sie auf regelmäßig verspätete Zahlungseingänge beispielsweise mit veränderten Konditionen reagieren und beispielsweise nur noch gegen Vorkasse oder Anzahlung liefern.

Durch geschicktes Management der DSO (days sales outstanding) im Zusammenspiel mit den DPO (days payable outstanding) kann die Liquidität eines Unternehmens kostengünstig verbessert werden.

Indirektes Kundenfeedback

Erkennen Sie nur punktuell eine schlechte Zahlungsmoral und bezieht sich diese vielleicht nur auf eine bestimmte Warengruppe oder ein einzelnes Produkt, so kann dies auf Qualitätsmängel hindeuten.

In Rücksprache mit den Kunden kann aktiv darauf reagiert werden, bevor der mögliche Schaden größere Ausmaße annimmt.

Vorgefertigte Reports nutzen

Nutzen Sie Standardberichte mit individuellen Filtermöglichkeiten, um die wichtigsten Informationen wie:

- Forderungsbetrag je Kunde
- Verbindlichkeiten gegenüber Lieferanten
- Mahnstufe
- Average Days Sales Outstanding
- Average Days Payable Outstanding
- und viele weitere Kennzahlen

zu erhalten.

Oder Kennzahlen & Attribute individuell kombinieren

Kombinieren Sie jegliche Kennzahlen wie Forderungsbetrag und Verbindlichkeiten mit Attributen wie Geschäftseinheit, Kunde, Lieferant, Artikel, Mahnstufe oder einer Vielzahl an Zeitinformationen und erstellen Sie Ihre individuelle Sicht.

Sie entscheiden ob Sie eine aggregierte Kennzahl oder die einzelne Transaktion analysieren möchten.



3
Facts

- ✓ Cust Ledger Entries
- ✓ Vend Ledger Entries
- ✓ Exchange Rates



23
Dimensionen

- ✓ Calendar (Time)
- ✓ Aging
- ✓ Customer
- ✓ Vendor
- ✓ Financial Dimensions (6)
- ✓ Time Intelligence
- ✓ Currencies
- ✓ Voucher
- ... viele weitere



20+
Kennzahlen

- ✓ Amount Receivable (Historical, Outstanding)
- ✓ Amount Payable (Historical, Outstanding)
- ✓ Average Days Sales Outstanding
- ✓ Average Days Payable Outstanding
- ... viele weitere

Exemplarisch - basierend auf dem Quellsystem Business Central

06 Modul Project

Projektcontrolling leicht gemacht

Ein effektives Projektcontrolling ist in vielen Unternehmen unerlässlich. Frühzeitig zu erkennen, ob ein Projekt „In Time“ und „In Budget“ umgesetzt werden kann, ist essenziell, um rechtzeitig gegensteuern zu können.

Häufig erfolgt dieses Monitoring jedoch hochgradig manuell und der Zeitaufwand ist nicht unerheblich – müssen doch Daten aus verschiedensten Quellen zusammengeführt werden.

Welche Leistungen wurden bereits abgerechnet? Welcher Budgetanteil ist bereits verbraucht oder welches Restbudget ist noch verfügbar? Sind durch die Beschaffung von projektbezogenen Materialien unerwartete Mehrkosten entstanden? Wie hoch ist die Ressourcenauslastung im Projekt? Wie sieht der Forecast aus?

Diese und weitere Informationen sind erforderlich, um ein Projekt(-portfolio) ganzheitlich zu bewerten und damit Ihre Lernkurve zu verbessern. Der Erfolg Ihrer Projekte wird Ihnen Recht geben.

Auch im Vertriebsprozess sind Informationen aus dem Projektcontrolling von Relevanz - beispielsweise ab wann können neue Projekte eingeplant werden, da alle verfügbaren Ressourcen ausgelastet sind? Wann gibt es gegebenenfalls Leerläufe?

COSMO Analytics for Power BI unterstützt Sie dabei, indem relevante Projektbuchungen bereits in ein gesamtheitliches Datenmodell und standardisierte Kennzahlen zusammengeführt werden.



07 Modul

Production

Optimierungspotenziale in Ihrer Fertigung erkennen und nutzen

Fertigungsprozesse sind ein komplexes Unterfangen. Es gibt viele Abhängigkeiten und Stellschrauben, die einen Produktionsprozess und damit die Erzeugungskosten von Waren beeinflussen können.

Ist die Auslastung von Anlagen und Maschinen ausreichend hoch? Selbst wenn dies bejaht werden kann, sagt es noch nicht aus, dass die Anlageneffizienz ausreichend hoch ist. Rüstzeiten und -kosten wirken sich auf Fertigungspreise ebenso aus wie zu hohe Ausschussmengen.

Läuft die Fertigung nicht rund, führt dies entweder zu abnehmenden Margen oder zu erforderlichen Preiserhöhungen. Diese können insbesondere in wettbewerbsintensiven Märkten schwer abgesetzt werden.

Die Gesamteffektivität Ihrer Anlage wird durch Faktoren wie Verfügbarkeit, Leistung und Qualität beeinflusst und kann durch entsprechende Produktionskennzahlen transparent und nachvollziehbar gemessen werden.

Kennen Sie die Treiber in Ihrem Gesamtsystem, so können Sie entsprechend reagieren und gezielte Optimierungsmaßnahmen umsetzen.

Ein gut funktionierender Fertigungsprozess führt zu entscheidenden Wettbewerbsvorteilen und entscheidet dadurch häufig über den langfristigen Erfolg am Markt.



Welche ERP Systeme werden unterstützt?

Unsere Lösung unterstützt eine Vielzahl an Microsoft Dynamics ERP Versionen. Dazu gehören unter anderem:

- Microsoft Navision
- Microsoft Business Central SaaS
- Microsoft Business Central on-Premise
- Microsoft Dynamics 365 Finance & Supply Chain Management / Finance and Operations
- Axapta 2009 / 2012

Um alle Bedürfnisse abzudecken, kommen teilweise durch uns entwickelte Konnektoren zum Einsatz.

Weitere Systeme wie Microsoft Dynamics CRM | Sales | Marketing oder SAP haben wir bereits ebenso in individuellen Kundenprojekten eingebunden.

The Power of Platform

Die originären Daten aus dem ERP-System werden für Berichtszwecke transformiert und aufbereitet, sodass Endanwender sich über komplexe Datenverknüpfungen keine Gedanken machen müssen. Beispielsweise integrieren wir jegliche Geschäftseinheiten (Mandanten) in das Berichtswesen.

Um auch große Datenmengen einfach zu verarbeiten und die Erweiterbarkeit sicher zu stellen, nutzen wir modernste Microsoft-Technologie, die wir als BI as a Service (Cloud Service) anbieten. Je nach Anzahl und gewählter Quellsysteme kommt dafür Azure Synapse oder ein Enterprise Data Warehouse zum Einsatz. Damit sind Sie auch für zukünftige Anforderungen bestens gerüstet.

agil

- ✓ Vorberechnete Kennzahlen & Parameter - allesamt kombinierbar
- ✓ Drill-Down-Funktion: mit wenigen Klicks vom Management-tauglichen Big Picture zur tiefsten Belegebene

sofort einsetzbar

- ✓ Vollständig automatisierter Datentransfer aus dem ERP-System
- ✓ wertvolle Geschäftseinblicke vom ersten Tag an
- ✓ Single Point of Truth: einheitliche Berechnung von KPIs für alle Berichtsempfänger

auf Ihr Unternehmen zugeschnitten

- ✓ Verfügbar für Microsoft Dynamics sowie SAP
- ✓ Mehrsprachen- und Mehrmandantenfähig, dynamische Währungsumrechnung

flexibel

- ✓ Tagesaktuelle Daten
- ✓ Nutzbar über Desktop, Tablet & Mobil
- ✓ Vom Büro, Remote oder vor Kundentermin
- ✓ Unterschiedlicher Detailgrad je Anwender
- ✓ Flexibles Berechtigungskonzept



Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Kontaktieren Sie uns für mehr Informationen und eine Präsentation der Lösung.

COSMOCONSULT



**The Power of Digital
Transformation.**